

E-BOOK

Het eerste jaar als zzp'er

Een leesbaar overzicht van wat je regelt in je eerste maanden
als eenmanszaak, van KVK tot je eerste btw-aangifte.

Inhoud

1. De rode draad door je eerste jaar
2. Eenmanszaak of bv: het omslagpunt in gewone taal
3. Wat kost inschrijven bij de KVK? € 85,15 in 2026
4. KVK-nummer en btw-id: wat is wat en waar gebruik je ze?
5. De KOR als starter: nu aanmelden of wachten?
6. Zakelijke rekening: verplicht of verstandig?
7. Je administratie opzetten in één middag
8. Je eerste factuur: alles wat erop moet
9. Je eerste kwartaal: wat komt er op je af?
10. Voorlopige aanslag als starter: waarom je die wilt
11. Je tweede jaar: startersaftrek voorbij, wat blijft er over?
12. Bronnen

De rode draad door je eerste jaar

Beginnen als zzp'er voelt op één dag als bureaucratie en op de andere als leegte: waar begin je, waar houd je op? Deze pagina volgt de volgorde waarin je er de komende maanden mee te maken krijgt en verwijst je bij elk knooppunt door naar het artikel dat verdiept. Werk hem van boven naar beneden af; dan ontstaat je administratie vanzelf.

Eerst de vorm kiezen

De eerste vraag is niet "welke naam" of "welke bank", maar welke rechtsvorm bij je past. Voor 95% van de starters is dat een eenmanszaak: één aangifte, één balans, alles op jouw naam. Een bv wordt pas interessant vanaf een winst tussen de € 130.000 en € 160.000 per jaar; onder dat omslagpunt kost hij meer dan hij oplevert. Wil je dat expliciet doorrekenen, dan doe je dat later; nu is de eenmanszaak de logische start.

Inschrijven bij de KVK en de eerste post

Met dat besluit ga je naar de KVK. Een KVK-inschrijving kost eenmalig € 85,15 en levert je een KVK-nummer én, binnen twee weken, een btw-id per post. Die twee nummers zijn niet hetzelfde: het KVK-nummer identificeert je bedrijf, het btw-id gebruik je op facturen. Terwijl je wacht op de brief, kies je een bedrijfsnaam die je merk kan dragen en check je bij de KVK of hij vrij is. Een SBI-code kies je bij de inschrijving; die classificeert wat je doet en heeft nauwelijks fiscale gevolgen, dus twijfel er niet lang over.

De regel-drempels: KOR en urencriterium

Zodra de brief er is, komen twee keuzes. De kleineondernemersregeling (KOR) laat je onder de € 20.000 omzet per jaar zonder btw factureren, wat rekenwerk scheelt maar je aftrek van voorbelasting kost. Voor een dienstverlener zonder investeringen is dat vaak aantrekkelijk; voor een webshop met voorraad zelden. Wacht met aanmelden tot je weet welke kant je opgaat, want de KOR heeft een uitsluitingsperiode van het lopende plus het volgende jaar zodra je afmeldt of over de grens gaat.

De tweede drempel is het urencriterium van 1.225 uur per jaar. Haal je die uren en werk je écht als ondernemer, dan open je twee ondernemersaftrekken: de zelfstandigenaftrek van € 1.200 en, in maximaal drie van je eerste vijf jaar, de startersaftrek van € 2.123 bovenop. Registreer je uren vanaf dag één, ook als je pas laat in het jaar begint; achteraf reconstrueren kost meer tijd dan bijhouden. Vergeet niet dat óók de aanloopuren vóór je KVK-inschrijving meetellen als je toen al aantoonbaar bezig was met opzetten (marktonderzoek, eerste gesprekken, cursussen).

Zakelijke rekening en administratie opzetten

Een aparte zakelijke rekening is voor een eenmanszaak wettelijk niet verplicht, maar praktisch onmisbaar: hij scheidt zakelijk van privé zodat je aan het eind van het kwartaal in tien minuten je btw ziet in plaats van een uur puzzelen. Kies een rekening met CSV-export naar je boekhoudpakket; alle andere features zijn bijzaak. Direct daarna zet je je administratie op: één map voor bonnen, één rekening voor het geld, één plek

voor uren. Wie dit in de eerste week doet, houdt het jaren vol; wie het uitstelt, staat elk kwartaal opnieuw voor een berg.

Je eerste factuur en je eerste kwartaal

De eerste factuur heeft acht verplichte elementen: datum, factuurnummer, jouw NAW en btw-id, klant-NAW, omschrijving, bedragen (excl. btw, btw, incl. btw) en het tarief. Miss er een, dan is de factuur formeel ongeldig en kan je klant de btw niet terugvragen. Een nummerreeks kies je één keer en ga je nooit meer breken (geen gaten, geen overspringen). Als je hulp wil bij de eerste offerte, staat er op de offerte-pagina een voorbeeld.

Je eerste kwartaal verloopt zonder verrassingen als je dit ritme aanhoudt: elke week 15 minuten bonnen en bankafschrift, in de laatste week van het kwartaal 90 minuten aangifte doen en betalen in één zitting. Zet € 21 per € 100 omzet direct opzij op een spaarrekening, dan is de aangifte in april/juli/oktober/januari een overboeking in plaats van een schrik. Voor de details van dat proces: de gids in cluster btw-aangifte.

Voorlopige aanslag en verzekeringen

De inkomstenbelasting valt pas in mei van het volgende jaar in de bus, en dan is 't een klap. Vraag een voorlopige aanslag aan zodra je weet dat er winst inzit: dan betaal je maandelijks in plaats van in één keer, en de belastingrente van 5% bespaar je erbovenop. Ook: bekijk welke verzekeringen je nodig hebt.

Aansprakelijkheid en een simpele beroepsaansprakelijkheid zijn voor bijna elke dienstverlener zinvol; een private aov (arbeidsongeschiktheid) is duur maar het enige echte vangnet. De verplichte BAZ komt op zijn vroegst in 2030.

Van tweede jaar en verder

Vanaf je tweede jaar daalt je aftrek als de startersaftrek op is; dan hoort je uurtarief mee te groeien. Bereken opnieuw wat je nodig hebt met de uurtariefcalculator. Groei je richting € 20.000 omzet en zit je in de KOR, plan dan het voorbij-de-KOR-moment: je aanvraag intrekken en weer btw rekenen kost geen boete, alleen aandacht.

Bronnen

- Belastingdienst, [Inkomstenbelasting voor ondernemers](#)
- KVK, [Belastingtarieven 2026](#)
- KVK, [Inschrijfvergoeding](#)
- Belastingdienst, [Kleineondernemersregeling](#)

Eenmanszaak of bv: het omslagpunt in gewone taal

Voor vrijwel elke starter is het antwoord: begin met een eenmanszaak. Die is goedkoper, fiscaal gunstiger bij een gewone winst en in een uur geregeld. De bv wordt pas interessant bij een flinke winst of een risico dat je niet kunt verzekeren, en overstappen kan later altijd nog. Hieronder het hele verhaal in gewone taal.

Wat is het verschil, in één alinea?

Bij een eenmanszaak ben jij het bedrijf: de winst is jouw inkomen (belast in de inkomstenbelasting) en de schulden zijn jouw schulden. Je bent privé aansprakelijk. Een bv is een aparte rechtspersoon: de bv maakt de winst en betaalt daarover vennootschapsbelasting, jij bent directeur in loondienst van je eigen bedrijf, en schulden van de bv blijven in principe in de bv. Die scheiding is het hele punt van een bv, en ook de bron van alle extra administratie.

Waarom starters bijna altijd de eenmanszaak kiezen

Drie redenen. **Kosten:** een eenmanszaak kost eenmalig € 85,15 aan KVK-inschrijving; voor een bv komt daar een notaris bij, reken op € 500 tot € 1.000. **Belasting:** als IB-ondernemer krijg je de zelfstandigenaftrek (€ 1.200 in 2026), als starter meestal de startersaftrek (€ 2.123) en altijd de mkb-winstvrijstelling van 12,7%; een bv krijgt géén van deze aftrekposten. Bij een gewone starterswinst betaal je in een eenmanszaak dus flink minder. **Eenvoud:** geen jaarrekening deponeren, geen loonadministratie, geen aangifte vennootschapsbelasting, en je administratie kan in een middag staan.

Wanneer is een bv bij de start wél logisch?

In een paar situaties. Als je werk een aansprakelijkheidsrisico draagt dat je niet goed kunt verzekeren (denk aan grote bouwcontracten of productaansprakelijkheid), koopt de bv bescherming van je privévermogen. Als je met investeerders of meerdere oprichters werkt, heb je aandelen nodig en dus een bv. Sommige grote opdrachtgevers contracteren ook liever met een bv. Herken je jezelf hier niet in, dan is de bv bij de start vooral duurder, niet veiliger: voor de gewone risico's is een aansprakelijkheidsverzekering het passende gereedschap.

Waar ligt het fiscale omslagpunt?

De vuistregel: pas ergens tussen de € 130.000 en € 160.000 winst per jaar wordt de bv fiscaal interessanter, in de meeste doorrekeningen rond de € 150.000, afhankelijk van of je de winst uitkeert of in de bv laat zitten. Daaronder wint de eenmanszaak vrijwel altijd, dankzij de aftrekposten. Zit jouw winst in de buurt van dat gebied, of groei je ernaartoe? Dan is Van eenmanszaak naar bv: wanneer wordt het interessant? je volgende leesstop; daar staan de bv-tarieven, het verplichte DGA-salaris en de doorrekening.

Kun je later nog wisselen?

Ja, en dat is precies waarom je niet 'voor de zekerheid' met een bv hoeft te beginnen. Een eenmanszaak omzetten naar een bv kan altijd, en daar bestaan nette fiscale routes voor waarbij je niet direct hoeft af te

rekenen over de opgebouwde waarde. Andersom (van bv terug naar eenmanszaak) is lastiger en duurder. De veilige volgorde is dus: klein en simpel beginnen, en pas opschalen als je cijfers of je risico erom vragen.

Bronnen

- KVK, [Inschrijfvergoeding](#)
- Belastingdienst, [Zelfstandigenaftrek 2026](#)
- Belastingdienst, [Tarieven voor de vennootschapsbelasting](#)
- Belastingdienst, [Loon en aanmerkelijk belang \(gebruikelijk DGA-loon\)](#)

Wat kost inschrijven bij de KVK? € 85,15 in 2026

Inschrijven bij de KVK kost in 2026 eenmalig **€ 85,15** en is minder werk dan het klinkt: je vult online een formulier in, komt langs op een KVK-kantoor met je legitimatie, betaalt aan de balie, en je loopt naar buiten met een KVK-nummer. Er komt geen btw overheen, en het bedrag is aftrekbaar als bedrijfskosten. Er komt geen jaarlijkse KVK-bijdrage bij; na deze ene betaling ben je klaar. Het enige wat de inschrijving soepel of stroef maakt, is je voorbereiding. Dit heb je nodig.

Wanneer moet je je inschrijven?

Zodra je zelfstandig, structureel en met winstoogmerk werkt, dus niet pas als het 'groot' is. Ook een bijverdienste naast je baan hoort in het Handelsregister zodra hij terugkerend is; hoe dat zit lees je in starten naast je loondienst. De regel: schrijf je uiterlijk een week na de start van je activiteiten in.

Wat bereid je voor?

Vier dingen, en je bent binnen een uur klaar:

1. **Een bedrijfsnaam:** controleer op kvk.nl of hij nog vrij is en niet te veel lijkt op een bestaande naam in jouw branche.
2. **Een omschrijving van je activiteiten:** in gewone taal wat je gaat doen; de KVK koppelt daar een SBI-code aan.
3. **Een vestigingsadres:** je privéadres mag meestal, maar check even je gemeente, verhuurder of VvE.
4. **Je rechtsvorm:** voor vrijwel elke startende zzp'er is dat de eenmanszaak (geen notaris, geen startkapitaal, direct geregeld).

Voor het online formulier heb je DigiD nodig; daarna maak je een afspraak op een KVK-kantoor.

Wat kost inschrijven bij de KVK?

Eenmalig **€ 85,15** in 2026 (tarief door de KVK jaarlijks aangepast aan de inflatie; check kvk.nl/inschrijven/inschrijfvergoeding voor de actuele stand). Je betaalt met pin bij de balie, er komt **geen btw** overheen, en het bedrag is **aftrekbaar als bedrijfskosten** in het jaar van betaling. Ook aftrekbaar in de sfeer van aanloopkosten als je je vlak vóór je feitelijke start liet inschrijven, mits je toen al aantoonbaar bezig was met opzetten. Een jaarlijkse KVK-bijdrage bestaat niet meer; na deze ene betaling ben je klaar. Wat er verder bij een eenmanszaak komt kijken, staat in [Wat kost een eenmanszaak per jaar echt?](#).

Hoe verloopt de afspraak?

Je neemt een geldig legitimatiebewijs mee (paspoort, ID-kaart of rijbewijs). Een KVK-medewerker loopt je gegevens na, je betaalt, en je krijgt je KVK-nummer direct mee. Vanaf dat moment sta je in het Handelsregister en ben je officieel ondernemer.

Wat gebeurt er daarna automatisch?

De KVK geeft je inschrijving door aan de Belastingdienst. Je hoeft je daar niet apart aan te melden. Meestal binnen twee weken krijg je per post je btw-id en je omzetbelastingnummer; wat het verschil is en welk nummer je waar gebruikt is het eerste dat je daarna wilt weten. Vanaf hier neemt de checklist voor net gestarte eenmanszaken het over: rekening, administratie, KOR-keuze en je eerste btw-aangifte.

Bronnen

- KVK, [Inschrijfvergoeding](#)

KVK-nummer en btw-id: wat is wat en waar gebruik je ze?

Na je inschrijving heb je als eenmanszaak drie nummers, en ze worden voortdurend door elkaar gehaald. Dit is de korte versie:

Nummer	Ziet eruit als	Waarvoor
KVK-nummer	8 cijfers	Bewijs van inschrijving; op facturen en je website
Btw-id	NL + 9 tekens + B + 2 cijfers	Je btw-nummer naar buiten toe; op facturen en je website
Omzetbelastingnummer	Nummer op basis van je BSN	Alleen voor contact mét de Belastingdienst; nooit op je factuur

Wat is je KVK-nummer?

Je KVK-nummer is het achtcijferige nummer waarmee je onderneming in het Handelsregister staat. Het bewijst dat je bedrijf bestaat en verandert niet zolang je onderneming bestaat. Je bent verplicht het te vermelden op je facturen, offertes en website: kort gezegd op alles wat zakelijk de deur uitgaat.

Wat is je btw-id?

Je btw-identificatienummer is je btw-nummer voor de buitenwereld: NL, negen tekens, de letter B en twee cijfers. Sinds 2020 zit er voor eenmanszaken géén BSN meer in verwerkt, dus je kunt het veilig delen. Dit is het nummer dat op je facturen en je website hoort, en het nummer dat je doorgeeft aan leveranciers en klanten, bijvoorbeeld bij zakendoen binnen de EU.

Wat is je omzetbelastingnummer?

Het omzetbelastingnummer is het interne nummer waaronder je bij de Belastingdienst geregistreerd staat voor de btw. Bij eenmanszaken is het gebaseerd op je BSN, en precies daarom gebruik je het alléén in je contact met de Belastingdienst: het staat op hun brieven en je gebruikt het als kenmerk als je belt of schrijft. Op je factuur of website hoort het nooit. Dan ligt je BSN op straat.

Welk nummer zet je op je factuur?

Twee nummers, allebei verplicht: je KVK-nummer en je btw-id. De twee fouten die het vaakst voorkomen: het omzetbelastingnummer op de factuur zetten (privacyrisico vanwege je BSN) en het oude btw-nummer van vóór 2020 blijven gebruiken. Controleer het dus één keer goed in je factuursjabloon; daarna gaat het vanzelf goed.

Wanneer krijg je je btw-id?

Automatisch: de KVK geeft je inschrijving door aan de Belastingdienst en meestal binnen twee weken vallen je btw-id en omzetbelastingnummer samen op de mat. Soms stelt de Belastingdienst eerst nog vragen om te beoordelen of je ondernemer bent voor de btw. Nog geen btw-id binnen? Wacht dan even

met factureren, of spreek met je klant af dat de factuur volgt zodra het nummer er is. Een factuur zonder btw-id is niet compleet.

Hoe controleer je het btw-id van een klant of leverancier?

Via [VIES](#), het controlesysteem van de Europese Commissie. Dat is vooral belangrijk als je zakendoet met bedrijven in andere EU-landen en de btw verlegt: dan wil je zeker weten dat het btw-id van je klant geldig is. Bewaar een schermafdruck van de controle bij je administratie, dan kun je het later aantonen.

Nummer kwijt? Zo vind je het terug

Je KVK-nummer zoek je op via [kvk.nl](#); het Handelsregister is openbaar. Je btw-id en omzetbelastingnummer vind je terug op de brieven van de Belastingdienst of door in te loggen op Mijn Belastingdienst Zakelijk. De brief waarin je de nummers kreeg, is het bewaren waard: er staat ook je aangiftetijdvak in voor je eerste btw-aangifte.

Bronnen

- Europese Commissie, [VIES btw-nummercontrole](#)
- KVK, [Inschrijfvergoeding](#)

De KOR als starter: nu aanmelden of wachten?

Blijft je omzet onder de € 20.000 per jaar, dan mag je met de kleineondernemersregeling (KOR) buiten de btw blijven: geen btw op je facturen, geen btw-aangifte. Klinkt als de logische keuze voor een starter, maar juist voor starters pakt direct aanmelden vaak verkeerd uit. Vier vragen bepalen wat voor jou klopt.

Vraag 1: investeer je bij de start?

Dit is de belangrijkste. Laptop, telefoon, gereedschap, inrichting: over al die startaankopen betaal je btw, en die voorbelasting vraag je normaal gesproken terug in je eerste aangifte. Met de KOR kan dat niet: geen btw rekenen betekent ook geen btw terugvragen. Voor een starter met investeringen is dat al snel honderden euro's die je laat liggen. Eerst terugvragen om daarna snel de KOR in te stappen is trouwens geen slimme truc: een deel van die teruggave kan dan teruggedraaid worden. Hoe die regels werken staat in de uitleg over de KOR.

Vraag 2: wie zijn je klanten?

Lever je aan bedrijven, dan is jouw btw voor hen een doorgeefluik: zij vragen hem gewoon terug. De KOR levert je dan niets op. Een factuur zonder btw oogt bij zakelijke klanten soms zelfs klein. Lever je aan particulieren, dan ligt het anders: zonder btw ben je 21% (of 9%) goedkoper, of je houdt dat verschil als marge. De KOR is in de kern een regeling voor wie aan consumenten levert.

Vraag 3: blijf je echt onder de grens?

De grens van € 20.000 geldt per kalenderjaar. Ga je eroverheen, dan vervalt de vrijstelling per direct en reken je vanaf dat moment weer btw, midden in je jaar, met aanpassingen aan je facturen en prijzen. Groei je richting de grens, begin er dan niet aan: je haalt het voordeel er niet uit en het uitstappen komt op het drukste moment.

Vraag 4: wat is de administratieve rust je waard?

Geen btw-aangifte is echt rustiger. Maar wees eerlijk over de winst: met een goed bijgehouden administratie is de kwartaalaangifte klein werk, en je aangifte inkomstenbelasting blijft er hoe dan ook. De KOR gaat alléén over de btw.

De vuistregel

Start je met investeringen of werk je vooral voor bedrijven: wacht. Je verliest niets, want instappen kan later alsnog. Sinds 2025 zit je nergens meer jaren aan vast en kun je per aangiftetijdvak aan- en afmelden. Heb je een klein blijvend bedrijf met particuliere klanten en nauwelijks kosten (denk aan een bijbaan-praktijk of een webshopje dat bewust klein blijft), dan kan direct aanmelden wél lonen.

Hoe meld je je aan?

Via Mijn Belastingdienst Zakelijk. De deelname gaat in per aangiftetijdvak, dus regel het ruim voordat het kwartaal begint. Vanaf dat moment reken je geen btw meer en vermeld je op je facturen dat je onder de vrijstelling valt. Twijfel je nog, doe dan eerst je eerste kwartaal gewoon met btw. Dan heb je je startkosten-btw binnen en beslis je daarna met echte cijfers.

Bronnen

- KVK, [Kleineondernemersregeling gebruiken](#)

Zakelijke rekening: verplicht of verstandig?

Wettelijk verplicht is een zakelijke rekening voor een eenmanszaak niet. Toch is hij de beste eerste gewoonte die je als ondernemer kunt aanleren: één rekening waar al het zakelijke doorheen loopt, maakt elke btw-aangifte, elke jaarafsluiting en elke vraag van de Belastingdienst een kwestie van minuten. De kosten? Vaak minder dan een tientje per maand.

Wat zegt de wet?

Voor een eenmanszaak: geen verplichting. Jij en je bedrijf zijn juridisch één, dus je mág je privérekening gebruiken. Twee kanttekeningen. Eén: veel banken sluiten zakelijk gebruik van een privérekening uit in hun voorwaarden, zeker bij structureel betalingsverkeer op bedrijfsnaam. Twee: de Belastingdienst eist een controleerbare administratie, en als privé en zakelijk door elkaar lopen, moet je bij elke transactie kunnen aantonen wat wat was. Een aparte rekening is die aantoonbaarheid. Voor een bv ligt het anders: die is een eigen rechtspersoon en heeft gewoon een eigen rekening nodig.

Wat levert een aparte rekening concreet op?

Het grootste effect zit in je administratie: alles op die rekening is per definitie zakelijk, dus je kwartaalaangifte is een kwestie van importeren in plaats van driehonderd transacties uitpluizen tussen de boodschappen en de sportschool. Daarnaast oogt een factuur met een zakelijke IBAN op bedrijfsnaam professioneler, en zie je in één oogopslag hoe je bedrijf er financieel voorstaat: geen klein voordeel in je eerste jaar, waarin dat beeld nog moet ontstaan.

Wat kost het en waar let je op?

Bij online banken en fintechs begint het bij € 0 tot zo'n € 10 per maand; bij de grootbanken zit je eerder op € 10 tot € 18. Voor de meeste starters is een goedkope rekening ruim voldoende. Het belangrijkste keuzecriterium is niet de prijs maar de aansluiting op je administratie: kun je afschriften exporteren of koppelen (CSV of MT940), zodat je boekhoudpakket ze direct inleest? BTW Vriend importeert die formaten rechtstreeks, dus check even of je beoogde bank ze aanbiedt. Let verder op kosten per transactie (telt bij veel betalingen), of er een pinpas bij zit, en of je er makkelijk een spaarrekening naast opent.

Vergeet de spaarpot niet

De rekening die starters écht vergeten is niet de betaalrekening maar de reserverekening ernaast. Wat er binnenkomt is geen netto-inkomen: de btw draag je af en de inkomstenbelasting komt later. Open dus meteen een tweede (spaar)rekening en boek bij elke betaalde factuur automatisch een vast percentage over; de reserveringstool rekent uit welk percentage bij jouw winst past. Dit ene automatisme voorkomt de klassieke valkuil: een grote aanslag terwijl het geld al op is.

Zo regel je het in een middag

Vier stappen. Kies een bank op koppeling en kosten. Open de rekening online; dat duurt bij de meeste aanbieders een kwartier tot een halfuur. Test direct de export of koppeling met je boekhoudpakket, want dáárvoor deed je dit. Stel tot slot de automatische overboeking naar je reserverekening in. Zet daarna je nieuwe IBAN op je factuursjabloon en geef hem door aan lopende klanten. Vanaf dat moment loopt alles vanzelf goed.

Bronnen

- KVK, [Zakelijke rekening handig, niet verplicht](#)

Je administratie opzetten in één middag

Een administratie opzetten vraagt geen boekhouddiploma. Het is één middag inrichten en daarna drie gewoontes volhouden. Wie het in de eerste week regelt, is er per kwartaal een kwartier aan kwijt; wie het uitstelt, koopt een weekend zoeken naar bonnetjes. Dit is het middagplan.

Wat moet er verplicht in je administratie?

De Belastingdienst wil dat je administratie compleet en controleerbaar is. Concreet bewaar je: je verkoopfacturen, je inkoopfacturen en bonnen, je bankafschriften, offertes en contracten, en je urenregistratie. Alles minimaal zeven jaar (administratie over onroerend goed tien jaar). Digitaal bewaren mag gewoon: een goed leesbare scan of foto is voldoende, zolang je niets weggooit voordat het is vastgelegd.

Het middagplan in vijf stappen

1. **Scheid je geldstromen.** Eén rekening waar al het zakelijke doorheen loopt. Dit ene besluit maakt elke volgende stap kleiner.
2. **Maak je factuursjabloon.** Zet er in één keer alles op wat verplicht is (de complete checklist), dan hoeft je er nooit meer over na te denken.
3. **Kies één vaste plek.** Een boekhoudpakket, of desnoods vier nette digitale mappen: verkoop, inkoop, bank, contracten. Waar het staat maakt minder uit dan dát alles op één plek staat.
4. **Begin de bonnen-gewoonte.** Leg elke bon vast op het moment zelf: scan of foto, direct. Het stapeltje-voor-later is hoe elke achterstand begint.
5. **Zet het kwartaalritme in je agenda.** De btw-aangifte komt elk kwartaal terug; zo ziet je eerste eruit. Wie punt 1 tot en met 4 doet, is er dan in een kwartier doorheen.

Papier of pakket?

Van de wet mag het allebei. Het verschil zit in de btw: een pakket zet elke factuur en bon meteen in het juiste btw-vakje, telt je voorbelasting automatisch op en heeft je kwartaal klaarstaan als de deadline nadert. BTW Vriend doet precies dat: bankafschriften importeer je als CSV of MT940, bonnen scan je met je telefoon, en je kwartaaloverzicht bouwt zichzelf op terwijl je werkt.

De fout die iedereen één keer maakt

Uitstellen tot de aangifte. Dan verwerk je drie maanden administratie in één avond, met de deadline in je nek. De vuistregel die dit voorkomt: vijftien minuten per week, vaste dag. Je btw-aangifte dwingt het kwartaalritme toch af. Gebruik dat ritme als ondergrens, niet als werkwijze.

Vergeet de uren niet

Je urenregistratie hoort bij je administratie: alle uren voor je bedrijf, ook acquisitie en administratie zelf. Bij 1.225 uur per jaar heb je recht op duizenden euro's ondernemersaftrek. Waarom dat zo belangrijk is, staat in de checklist voor net gestarte eenmanszaken. Een simpele wekelijkse notitie is genoeg, als je hem maar vanaf dag één bijhoudt.

Bronnen

- Belastingdienst, [Een administratie opzetten voor uw belastingaangiften](#)
- Belastingdienst, [Hoe lang moet u uw administratie bewaren voor de btw: 7 of 10 jaar?](#)

Je eerste factuur: alles wat erop moet

Je eerste factuur is een mijlpaal én een document waar de Belastingdienst eisen aan stelt: mist er iets, dan kan je klant de btw niet aftrekken en heb jij gedoe. Het goede nieuws: het zijn tien verplichte onderdelen, je zet ze één keer goed in je sjabloon, en daarna gaat elke volgende factuur vanzelf.

Wat moet er verplicht op?

1. **Jouw naam en adres:** je vestigingsadres; alleen een postbus is niet genoeg.
2. **Naam en adres van je klant.**
3. **Je btw-id:** het nummer dat begint met NL en eindigt op B01 of B02; niet je omzetbelastingnummer.
4. **Je KVK-nummer.**
5. **De factuurdatum.**
6. **Een opeenvolgend factuurnummer:** zie hieronder.
7. **De datum of periode van levering:** wanneer je het werk deed of de goederen leverde.
8. **Wat je hebt geleverd:** aard en hoeveelheid, bijvoorbeeld "12 uur webdesign, augustus 2026" in plaats van "diensten".
9. **De prijs exclusief btw,** per btw-tarief als je meerdere tarieven gebruikt.
10. **Het btw-tarief én het btw-bedrag:** zo reken je de btw uit.

Sluit af met het totaalbedrag inclusief btw. Dat is het bedrag dat je klant overmaakt.

Wat zet je er praktisch nog bij?

Niet verplicht, wel verstandig: een betaaltermijn (14 of 30 dagen is gebruikelijk; spreek je niets af, dan geldt wettelijk 30 dagen), je IBAN met tenaamstelling, een verwijzing naar de offerte of opdracht, en je e-mailadres voor vragen. Hoe minder je klant hoeft uit te zoeken, hoe sneller je geld binnen is.

Hoe nummer je facturen?

Doorlopend en zonder gaten: 2026-001, 2026-002, en zo verder. Je mag zelf een format kiezen, als de reeks maar opeenvolgend is. Nummers overslaan of hergebruiken mag niet. Begin gewoon bij 001; niemand leidt daar iets uit af, en de Belastingdienst ziet een sluitende reeks.

Wanneer stuur je de factuur?

De gewoonte: direct na levering, dan staat het werk nog vers in het geheugen van je klant en loopt je betaaltermijn meteen. De wettelijke buitengrens: uiterlijk de vijftiende van de maand ná de maand waarin je leverde. Wacht daar niet op; snel factureren is de simpelste manier om sneller betaald te worden.

Factureer je onder de KOR?

Dan reken je geen btw en vermeld je op de factuur dat je onder de btw-vrijstelling voor kleine ondernemers valt. De rest van de checklist blijft gelijk. Twijfel je of de KOR bij je past, lees dan De KOR als starter: nu aanmelden of wachten?

Fout gemaakt?

Een verstuurde factuur pas je niet stilletjes aan: je maakt een creditfactuur die de oude tegenboekt en stuurt een nieuwe, correcte factuur. Alle drie bewaar je zeven jaar in je administratie, ook de foute, want je nummerreeks moet sluitend blijven.

Bronnen

- Belastingdienst, [Factuureisen](#)

Je eerste kwartaal: wat komt er op je af?

Je eerste kwartaal als ondernemer heeft drie vaste momenten: de brief van de Belastingdienst met je aangiftetijdvak, drie maanden bijhouden, en je eerste btw-aangifte. Plus één aangename verrassing die bijna geen starter ziet aankomen: die eerste aangifte levert vaak geld óp.

De brief met je aangiftetijdvak

Kort nadat je btw-id binnen is, laat de Belastingdienst weten hoe vaak je aangifte doet. Voor vrijwel alle starters is dat per kwartaal. Let op: je eerste tijdvak kan een gebroken kwartaal zijn. Start je in november, dan gaat je eerste aangifte alleen over november en december, en hij moet er wél gewoon komen. Bewaar die brief: je tijdvak en kenmerken staan erin.

Wat houd je deze drie maanden bij?

Drie stromen: de facturen die je verstuurt (met de btw die je rekent), de bonnen en inkoopfacturen van je kosten (met de btw die jij betaalt), en je bankafschriften. Wie zijn administratie in de eerste week heeft opgezet en wekelijks een kwartier bijwerkt, is bij de aangifte straks in een kwartier klaar. Dit kwartaal is de gewoonte die je traint.

Wanneer en hoe doe je je eerste aangifte?

Na afloop van het kwartaal, en de deadline is streng: de laatste dag van de maand erna moeten je aangifte én je betaling binnen zijn. Ook als je omzet € 0 was doe je aangifte; dat heet een nihilaangifte. Te laat betekent risico op een naheffing en een verzuimboete, dus zet de datum nu in je agenda. Alle deadlines op een rij, en welke bedragen in welke rubriek horen. Met een bijgehouden administratie is het invullen het kleinste werk.

Waarom je eerste aangifte vaak geld oplevert

In je eerste kwartaal heb je meestal meer uitgegeven dan gefactureerd: laptop, software, inrichting, inschrijving. De btw over al die startkosten is voorbelasting, en die trek je af van de btw die je hebt gerekend. Bij veel starters is de uitkomst negatief, en dan stort de Belastingdienst het verschil terug. Voorwaarde is wel dat je de bonnen en facturen van al die aankopen hebt bewaard, ook van vóór je inschrijving.

Wat zet je alvast klaar voor de rest van het jaar?

Drie dingen die je toekomstige zelf je nalaat te bedanken. Eén: zet vanaf elke betaalde factuur een vast percentage apart (de reserveringstool rekent uit hoeveel), want de btw is niet van jou en de inkomstenbelasting komt pas volgend jaar. Twee: houd je uren bij; het urencriterium loopt het hele jaar door. Drie: zet de vier kwartaaldeadlines in je agenda. Een boekhoudpakket zoals BTW Vriend heeft je kwartaal automatisch klaarstaan en mailt je vóór elke deadline. De agenda-afspraken met jezelf blijft de beste verzekering.

Bronnen

- Belastingdienst, [Btw-aangifte doen en betalen](#)
- Belastingdienst, [Uiterste aangifte- en betaaldatum](#)s
- Belastingdienst, [Op tijd betalen](#)

Voorlopige aanslag als starter: waarom je die wilt

De inkomstenbelasting over je winst wordt pas ná afloop van het jaar afgerekend. Soms krijg je de aanslag pas anderhalf jaar na je eerste factuur. Wie daar niet op voorbereid is, krijgt de bekendste starterschrik: een aanslag van duizenden euro's over geld dat allang is uitgegeven. De voorlopige aanslag is het middel daartegen, en je moet hem zélf aanvragen.

Wat is een voorlopige aanslag?

Een vooruitbetaling op je inkomstenbelasting, gebaseerd op de winst die jij zelf schat. De Belastingdienst rekent uit wat je over dat bedrag zou moeten betalen (inclusief de inkomensafhankelijke bijdrage Zvw) en je betaalt het in maandelijkse termijnen door het jaar heen. Na je aangifte volgt de definitieve aanslag, en wat je al betaald hebt wordt daarmee verrekend: te veel betaald krijg je terug, te weinig betaal je bij.

Waarom wil je hem juist als starter?

Drie redenen. Eén: spreiding, twaalf behapbare maandbedragen in plaats van één klap achteraf, precies in de fase waarin je cashflow het kwetsbaarst is. Twee: discipline die je niet zelf hoeft op te brengen; het geld is al weg voordat je het kunt uitgeven. Drie: je voorkomt belastingrente. Legt de Belastingdienst je aanslag op na 1 juli van het jaar ná het belastingjaar, dan betaal je rente over het openstaande bedrag; in 2026 is dat 5%. Met een tijdig aangevraagde voorlopige aanslag (of een aangifte vóór 1 mei) speelt dat niet.

Hoe vraag je hem aan?

Via Mijn Belastingdienst, met een schatting van je winst voor dit jaar. Perfectie is niet nodig; een redelijke schatting volstaat, en de bruto-netto-tool laat zien wat er bij jouw verwachte winst ongeveer aan belasting hoort. Vraag je hem in de loop van het jaar aan, dan worden de termijnen over de resterende maanden verdeeld.

Wat als je schatting niet klopt?

Dan pas je hem aan; dat kan het hele jaar door, zo vaak als nodig. Valt je omzet tegen, verlaag je de aanslag en dalen je maandbedragen direct. Loopt het beter dan verwacht, verhoog je hem en voorkom je een grote bijbetaling. De vuistregel voor starters: begin voorzichtig met een schatting aan de lage kant en stel elk kwartaal bij op basis van je echte cijfers. Je btw-kwartalen zijn daar natuurlijke ijkmomenten voor.

Voorlopige aanslag of zelf reserveren?

Allebei goed, en de combinatie is het sterkst. Zelf reserveren met een vast percentage per betaalde factuur is flexibel: het geld blijft van jou tot de aanslag komt. De voorlopige aanslag dwingt af wat reserveren van je discipline vraagt. Veel ondernemers doen het zo: de voorlopige aanslag dekt de verwachte basis, de eigen reservepot vangt de uitschieters. Wat je ook kiest, kies iets, want de aanslag komt hoe dan ook.

Bronnen

- Belastingdienst, [Voorlopige aanslag: tarieven en heffingskortingen](#)

Je tweede jaar: startersaftrek voorbij, wat blijft er over?

Je eerste jaren als ondernemer landen fiscaal zacht: startersaftrek, volledige zelfstandigenaftrek, en vaak een bescheiden winst. Daarna wordt de rekening echter, niet omdat je iets fout doet, maar omdat de aftrekposten aflopen terwijl je winst groeit. Wie dat ziet aankomen, past zijn tarief en reservering op tijd aan; wie het niet ziet, verwacht de zachte start met het normale niveau.

Wat verandert er na je startjaren?

Twee dingen tegelijk. De **startersaftrek** (€ 2.123) mag je maximaal drie keer gebruiken in je eerste vijf jaar. Daarna stopt hij sowieso. Er komt bovendien meer aan: het kabinet wil de startersaftrek afbouwen. Volgens het Belastingplan 2027 (Prinsjesdag 15 september 2026, samenvatting op /actueel/) wordt hij in 2027 verlaagd tot een symbolische **€ 10** en per 1 januari 2028 volledig afgeschaft, zonder overgangsregeling. Het moet nog door het parlement en het kabinet mist een Kamermeerderheid, maar reken er na 2026 niet meer vanzelfsprekend op, ook niet als je je drie keren nog niet hebt opgebruikt. Ook de **zelfstandigenaftrek** wordt al jaren afgebouwd: van € 2.470 in 2025 naar € 1.200 in 2026 en € 900 vanaf 2027, het eindpunt van de afbouw. Bij elkaar scheelt dat een starter van nu al gauw duizenden euro's aftrek ten opzichte van een paar jaar geleden.

Wat blijft er over?

Meer dan de sombere toon suggereert. De **mkb-winstvrijstelling** van 12,7% blijft voor iedereen gelden, zonder urencriterium; dat deel van je winst blijft structureel buiten de belasting. De zelfstandigenaftrek blijft bestaan (€ 900 vanaf 2027) zolang je de 1.225 uur haalt. Je **zakelijke kosten** blijven gewoon aftrekbaar, bij grotere investeringen kan de investeringsaftrek meelopen, en wie aan zijn pensioen werkt, kan lijfrente-inleg aftrekken binnen de jaarruimte. Het fundament blijft. Alleen de starterskorting erbovenop verdwijnt.

Wat betekent dit voor je netto-inkomen?

Simpel gezegd: dezelfde winst levert vanaf je tweede of derde jaar een hogere aanslag op. Reken het concreet door met de bruto-netto-tool: één keer mét en één keer zónder startersaftrek, dan zie je jouw verschil in euro's. Trek daar twee conclusies uit. Eén: je reserveringspercentage moet omhoog. Twee: je uurtarief moet meegroeien met je belastingdruk. De uurtariefcalculator rekent uit wat je nieuwe ondergrens is. Je tarief verhogen omdat je kosten stijgen is geen gretigheid; het is hetzelfde rekensommetje dat elke werkgever ook maakt.

Dit doe je vóór 1 januari

Drie concrete acties. Tel na hoeveel jaren startersaftrek je hebt gebruikt (het staat in je oude aangiftes) zodat je weet waar je staat. Pas je voorlopige aanslag aan op het nieuwe niveau, zodat de hogere heffing gespreid binnenkomt in plaats van als naheffing. Herbereken tot slot je tarief vóór je je contracten voor volgend jaar afspreekt; een tariefsverhoging regel je makkelijker bij een jaarwissel dan halverwege een opdracht.

Bronnen

- Belastingdienst, [Zelfstandigenaftrek 2026](#)
- Belastingdienst, [Mkb-winstvrijstelling 2026](#)

Bronnen

- Belastingdienst, [Inkomstenbelasting voor ondernemers](#)
- Belastingdienst, [Kleineondernemersregeling](#)
- Belastingdienst, [Btw voor ondernemers](#)
- KVK, [Belastingtarieven 2026](#)
- KVK, [Inschrijfvergoeding](#)
- KVK, [Een eigen bedrijf starten](#)

Colofon

Dit e-book bundelt artikelen uit het hulpcentrum van BTW Vriend zoals ze op 25 september 2026 staan. Cijfers en drempels worden elk jaar in januari en na Prinsjesdag ge-update op de site zelf; de PDF loopt dus vanzelf achter zodra het volgende belastingjaar begint. Voor de meest recente versie: btwvriend.nl/hulp/starten.

Vragen? support@btwvriend.nl.